

Dziękuję za ofertę, ale muszę porozmawiać z żoną/mężem - co to oznacza w praktyce ?



"Dziękuję, muszę porozmawiać z żoną". Nie ma tygodnia, abym nie usłyszał tego zdania od któregoś z klientów. Pada najczęściej w sytuacji, w której de facto jeszcze nie ma o czym rozmawiać. Klient nie dostał konkretów, nie poznał oferty a jedynie kilka ogólników przez telefon, o których zapewne po drodze do domu zapomniał. Więc o czym chce rozmawiać ?

O decyzyjności!!

"Porozmawiam z żoną" oznacza po prostu "muszę się zapytać co robimy z naszym życiem i czy pogarszająca się sytuacja mieszkaniowa, w której jesteśmy, boli nas na tyle aby podjąć działanie teraz czy jeszcze czekamy".

Drugą opcją jest wariant "żono, wiem że już wybrałaś, ale znalazłem jeszcze coś takiego ...".

Zatem 8 na 10 przypadków komunikat "muszę porozmawiać z małżonkiem" oznacza brak decyzyjności po stronie osoby kontaktującej się w sprawie oferty. Pary, które faktycznie razem podejmują decyzję i rozmawiają ze sobą, najczęściej wspólnie kontaktują się z doradcami i najpierw poznają ofertę a później o niej wspólnie rozmawiają. Tylko taka opcja ma sens bo oboje znają temat rozmowy. Rozpatrują za i przeciw, wymieniają się argumentami, przekonują wzajemnie do wybranych opcji.

Dlatego jeśli chcesz faktycznie przedyskutować z partnerem decyzje zakupowe dotyczące waszej wspólnej nieruchomości, to zapraszamy was razem na spotkanie z konsultantem. Na tym spotkaniu pomożemy wam określić wspólne oczekiwania, znajdziemy różnice i w razie konieczności pomożemy znaleźć mądry kompromis.

Na takim spotkaniu wspólnie poznacie oferty wpisujące się w wasze aktualne potrzeby, aby móc ze sobą sensownie porozmawiać i ustalić wspólny plan działania na zakup domu lub mieszkania.

Jak się umówić z konsultantem ? Napisz do nas lub zadzwoń, przedstaw swoją sytuację i poproś o termin spotkania. A najlepiej [wypełnij formularz darmowej konsultacji z ekspertem](#). To nic nie kosztuje a wnosi ogromną wartość w procesie zakupu nowej nieruchomości. Przy okazji poznacie historie klientów o podobnej sytuacji, dopasujecie nieruchomości do siebie nie tylko pod kątem lokalizacji [nowego mieszkania](#)

czy parametrów technicznych ale także przekroju społecznego.



tel. 52 554-50-85
www.mertis.pl